

Versicherungsmanagement Innendienst

- ✓ **Selbständiges, eigenverantwortliches Arbeiten und Entscheiden**
- ✓ **Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben mit direktem Kundenkontakt**
- ✓ **Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und fachliche Weiterqualifizierung**

Und: „ ... mehr als ein Arbeitgeber ...“ sagt Ihr mögliches zukünftiges Kollegen-Team.

Stellenummer 211011

Unser Mandant ist ein regional tätiges, unabhängiges Versicherungsmaklerunternehmen mit der vorrangigen Kundenausrichtung Handwerk, Handel und Industrie, in grundsätzlich allen Versicherungssparten. „Dienstleistungen vor Ort“ heißt die Unternehmensphilosophie - also Kundennähe, schnelles, lösungsorientiertes und flexibles Denken und Handeln und persönliche Kontakte charakterisieren Einstellung und Dienstleistung eines modernen und erfolgreichen Versicherungsberaters. Hoch qualifizierte und engagierte Führungskräfte und deren Experten-Teams können auf langjährige Tätigkeiten und Erfahrungen in der Versicherungswirtschaft verweisen. Dies ist ein Garant für bedarfsgerechten, sinnvollen und kompetenten Versicherungsschutz im betrieblichen und auch privaten Versicherungsportfolio der Kundschaft. Egal, ob es sich hierbei um neue Versicherungsverträge, Analyse und Optimierung bestehender Verbindungen oder die Begleitung bei der Abwicklung von Schadenfällen handelt. Es erwarten Sie sehr abwechslungsreiche und vielseitige Aufgaben, mit einem hohen Maß an Eigenständigkeit und Gestaltungsmöglichkeiten Ihres „eigenen“ Kundenbereichs. Hier ist viel Platz für Individualität und Persönlichkeit. Sie werden gründlich und umfassend eingearbeitet sowie individuell hausintern und extern aus- und weitergebildet, bzw. gecoacht. Ein motiviertes und kollegiales Team in einem sehr positiven Arbeitsklima, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie eine offene, partnerschaftliche Kommunikation bilden den Rahmen für Ihre erfolgreiche Arbeit. Unser Mandant bietet Ihnen ein **unbefristetes Beschäftigungsverhältnis in Festeinstellung**, mit sehr interessanten Konditionen und Zusatzleistungen. Der Standort der Position liegt, infrastrukturell per PKW und ÖPNV optimal erreichbar, im **Zentrum von Essen**. Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung.

Ihre Aufgaben

- ⇒ Übernahme und Beratung aller Versicherungsgeschäftsfälle im Angebotswesen, Antrags- und Vertragsmanagement sowie Betreuung von Leistungsfällen für Sachversicherungen; bei Interesse und Qualifikation auch zusätzlich in Sparten der Personenversicherung.
- ⇒ Zielorientierte Kommunikation mit Versicherungs-Geschäftspartnern und Kunden per Telefon, persönlich und auf dem schriftlichen Weg
- ⇒ Individuelle Aufgabenstellungen, Statistiken, Dokumentationen

Ihr Profil

- ⇒ Erfolgreich abgeschlossene Qualifikation im Versicherungswesen, z.B. als Versicherungskaufmann, / -fachmann oder / -fachwirt (w / m / d). Gerne auch anderweitige Qualifikation mit Erfahrung in / Affinität zur Versicherungswirtschaft, bzw. Finanzdienstleistung.
- ⇒ Bereits Berufspraxis in den obigen Aufgabenstellungen ist von besonderem Interesse.
- ⇒ Sichere Anwenderpraxis in MS Office und ggf. Maklerverwaltungssystemen.
- ⇒ Ihre persönlichen Stärken sind Service- und Kundenorientierung, Organisationsvermögen und ein souveränes, positives Auftreten.

Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen geschlechtsneutral. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verzichten wir auf die gleichzeitige Verwendung mehrgeschlechtlicher Sprachformen.

Sie sind herzlich eingeladen, sich telefonisch umfassend bei uns zu informieren. In Ihrer Bewerbung, die Sie uns bitte ausschließlich per E-Mail zusenden, nennen Sie uns bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit. Selbstverständlich berücksichtigen wir Sperrvermerke und garantieren absolute Vertraulichkeit.

Wir freuen uns auf einen erfolgreichen Kontakt mit Ihnen.

MANAGEMENT mobil Personalberatung

Stahlwerk Becker 12

47877 Willich

Telefon 02154 / 954017 - 0 Fax 02154 / 954017 - 9

Ihr Berater: Jörg Heidkamp / E - Mail: bewerbung@management-mobil.de