

MANAGEMENT mobil

Personalberatung

Vertriebsingenieur (w / m)

- Die ideale Herausforderung für verkaufsstarke Persönlichkeiten im Schlüsselfertigbau -

Stellenummer 160229

Als Mitglied einer traditionsreichen Firmengruppe, die seit mehr als 50 Jahren mit Ingenieurkompetenz erfolgreich im Bausektor aktiv ist, bietet unser Mandant Projektierung, Planung und Ausführungsüberwachung von Hoch- und Industriebau-, Tiefbau- und Infrastrukturprojekten an. Vielseitige Aufgabenstellungen, wie Generalplanung, Baugrundanalyse, Ingenieurvermessung oder TGA-Fachplanung erfolgen fachkompetent aus erfahrenen Händen der Ingenieure, Techniker und Bauleiter. Mit Qualität, Kommunikation und optimaler Positionierung, im Sinne einer interdisziplinär geordneten Gesamtleistung, ist unser Mandant zuverlässiger und vertrauensvoller Partner einer ständig wachsenden Kundschaft. Der Standort liegt infrastrukturell bestens gelegen im **Raum Dortmund**.

Für die Besetzung dieser Schlüsselposition wenden wir uns an fachlich und methodisch überzeugende, vertriebsaffine Spezialisten, die sich durch ein hohes Maß an technischem Verständnis und betriebswirtschaftlichem Wissen auszeichnen. Darüber hinaus sind Sie überzeugungs-, abschluss- und präsentationsstark. Ihre überdurchschnittliche Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit sowie Ihr kundenorientiertes Denken und Handeln zählen ebenso zu Ihren herausragenden Merkmalen, wie Ihr selbstbewusstes, verbindliches und partnerschaftliches Auftreten. In einem modernen, dienstleistungsorientierten Unternehmensumfeld mit flachen Hierarchien erwarten Sie interessante Herausforderungen, Perspektiven und Möglichkeiten zur Weiterqualifizierung. Sie erhalten ein attraktives, leistungsgerechtes Vergütungspaket, inkl. eines Firmenfahrzeugs.

Ihre Aufgaben

- ⇒ Aktive regionale Marktbeobachtung und -analyse, Recherche und Ansprache von potentiellen Bauherren und Investoren im schlüsselfertigen Gewerbe- und Industriebau sowie im anspruchsvollem Wohnungsbau
- ⇒ Akquisition von Bauprojekten
- ⇒ Zielorientierte, komplette Kundenberatung und -betreuung in kaufmännischer und technischer Hinsicht (verantwortliche Konzept- und Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen, Wirtschaftlichkeitsberechnungen, Risikobewertung und Vertragssoll-Check) bis hin zum Vertragsabschluss (in Abstimmung mit Niederlassungs- und Geschäftsleitung)
- ⇒ Pflege und Entwicklung des regionalen Netzwerks

Ihr Profil

- ⇒ Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen oder als Architekt (w / m), alternativ eine einschlägige Berufsausbildung mit Fortbildung, z.B. zum „Staatlich geprüfter Techniker (w / m)“
- ⇒ Mehrjährige Berufspraxis, bevorzugt im Neukundenvertrieb von schlüsselfertigen Immobilien, verbunden mit guten Fachkenntnissen in Kalkulation, Bau- / Projektleitung und Planung
- ⇒ Gute regionale Branchenkenntnisse und Kontakte, vorzugsweise im Mittelstand
- ⇒ Sicherer Umgang mit MS Office, Kalkulations- und Terminprogrammen

Sie sind herzlich eingeladen, sich telefonisch umfassend bei uns zu informieren. In Ihrer Bewerbung, die Sie uns bitte ausschließlich per E - Mail zusenden, nennen Sie uns bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit. Selbstverständlich berücksichtigen wir Sperrvermerke und garantieren absolute Vertraulichkeit. Wir freuen uns auf einen erfolgreichen Kontakt mit Ihnen.

**MANAGEMENT mobil Personalberatung
Stahlwerk Becker 12
47877 Willich**

Telefon 02154 / 954017 - 0 Fax 02154 / 954017 - 11

Ihr Berater: Jörg Heidkamp / E - Mail: bewerbung@management-mobil.de