

Kundenberater (w / m) in Voll- oder Teilzeit

Die Herausforderung für Sie: Bedarfsgerechte Neukundengewinnung sowie Betreuung und Entwicklung bestehender Kundenverbindungen

Stellenummer 140213

Wir sind eine gut etablierte und kontinuierlich wachsende Personalberatung. Das Personalmanagement unserer Mandanten aus Industrie, Handel und Dienstleistung - vom kleinen Mittelständler bis hin zu internationalen Konzernen - unterstützen wir kompetent und effizient durch unsere mehr als 15 jährige Erfahrung. Unser Geschäftsfeld ist vorrangig die Personalsuche und Personalauswahl in kaufmännischen und technischen Berufen.

Wir bauen unsere Geschäftsaktivitäten weiter aus, und benötigen hierfür engagierte Verstärkung. Sie überzeugen uns und Ihre Gesprächspartner durch Engagement, Flexibilität, ein hohes Maß an Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie selbständiges und ergebnisorientiertes Handeln. Die Bedarfe neu zu gewinnender und bestehender Geschäftskunden stehen hierbei im Focus Ihrer Aktivitäten. Unsere dienstleistungs- und kundenorientierte Unternehmensphilosophie setzen Sie erfolgreich um, und bringen ebenso neue Ideen in Ihre Arbeitsprozesse ein.

Unser modern eingerichtetes Büro liegt verkehrsgünstig gelegen, in einem Umfeld historischer Gebäude, kombiniert mit individueller Architektur. Hier lässt sich effektiv und angenehm arbeiten.

Ihre Aufgaben

- ⇒ Bedarfsgerechte Beratung und Gewinnung von Neukunden über verschiedene Vertriebswege, auf Basis einer zielgerechten Marktbeobachtung, -recherche und -analyse
- ⇒ Betreuung und Entwicklung vorhandener Kundenverbindungen, Kundenpflege und -bindung, Reaktivierung von Geschäftsbeziehungen
- ⇒ Datenpflege und -aufbereitung
- ⇒ Erstellung von Angeboten, Versand von Werbe- und Informationsmaterial; Nachbereitung dieser Kundenkontakte

Ihr Profil

- ⇒ Eine abgeschlossene Qualifizierungsmaßnahme (z.B. Berufsausbildung, Umschulung) beliebiger Fachrichtung
- ⇒ Beratungs- und Verkaufserfahrung innerhalb der **Personalberatung / Personaldienstleistung** **oder** in anderen **beratungsintensiven, vertriebsorientierten Branchen**; Bewerber/innen mit ausgeprägten Fähigkeiten, sich hierin einzuarbeiten und erfolgreich zu werden, sind ebenfalls willkommen
- ⇒ Gute Anwenderkenntnisse in der MS Office - Software, Erfahrung im Umgang mit modernen Bürokommunikationsmitteln

Haben wir Ihr Interesse geweckt und Sie fühlen sich angesprochen?

Dann sind Sie herzlich eingeladen, sich telefonisch bei uns zu informieren.

In Ihrer Bewerbung, die Sie uns bitte [ausschließlich per E-Mail](#) zusenden, nennen Sie uns bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit. Selbstverständlich garantieren wir Ihnen absolute Vertraulichkeit.

Wir freuen uns auf einen erfolgreichen Kontakt mit Ihnen.

MANAGEMENT mobil Personalberatung

**Stahlwerk Becker 12
47877 Willich**

Telefon 02154 / 954017 - 0 Fax 02154 / 954017 - 11

Ihr Gesprächspartner: Jörg Heidkamp / E-Mail: heidkamp@management-mobil.de

www.management-mobil.de